

Rešitev za trgovska (maloprodajna) podjetja

MPSPlus je celovita rešitev namenjena trgovskim podjetjem z eno ali več lokacijami, ki zajema funkcionalnosti napredno vodenje maloprodajnega poslovanja, tako napredni POS sistem s prodajnim asistentom, ko tudi back-office za vodenje določene lokacije. Rešitev ponuja visoko stopnjo prilagodljivosti, kar pomeni, da se zna v veliki meri prilagoditi vašemu poslovnemu procesu in omogoča hitro vpeljavo novosti in sprememb. Proces implementacije med drugim zajema tudi popis trenutnega stanja in oblikovanje predlogov za izboljšave ter pogovor s ključnimi kadri, z namenom oblikovanja rešitve, ki bo podjetju omogočala ohranjanje konkurenčne prednosti in povečanje učinkovitosti. Rešitev je primerna tako za manjša trgovinska podjetja, kot tudi trgovske verige. Specifike posamezne panoge trgovskega podjetja se lahko vgradijo v sistem.

Glavne značilnosti rešitve MPSPlus Trgovina s centralnim sistemom IPSPlus

- 1. Celovita rešitev** – rešitev zajema vse module, ki jih maloprodajno podjetje potrebuje za svoje poslovanje, kar pomeni, da boste z eno rešitvijo obvladovali prodajni proces do stranke, vodenje poslovanja določene lokacije, vodenje poslovanja vseh lokacij, nabavo ter finančno poslovanje.
- 2. POS sistem** – rešitev pokriva blagajniško poslovanje in zajema POS sistem, ki je enostaven za uporabo, enostavno razumljiv ter omogoča hitro obdelavo kupca, poleg tega pa zadostuje vsem zakonskim zahtevam poslovanja z gotovino.
- 3. Direktna povezava do POS terminala** – POS sistem zajema tudi direktno povezavo do POS terminalov, kar omogoča avtomatski prenos vrednosti in tako zmanjšuje število napak pri prepisovanju vrednosti v terminal.
- 4. Vpogled v zaloge** – sistem zajema hiter in enostaven vpogled v zaloge artikla (v kolikor je to dovoljeno) in s tem omogoča iskanje artikla med bližnjimi in/ali ostalimi poslovnimi enotami.
- 5. Back-office** – rešitev zajema vse funkcionalnosti potrebne za upravljanje poslovne enote, med drugim vodenje zalog, prevzeme, vračila, izdelavo poročil za upravo in mnogo drugega.
- 6. Prodajni asistent** – funkcionalnost, ki vam bo omogočala prodati več, predvsem pa bo v pomoč vašemu prodajnemu osebju. Prodajni asistent je nastavljen in je lahko prilagojen vašim zahtevam, med drugim pa zajema sugeriranje nadomestnih (alternativnih) artiklov, komplementarnih artiklov, posebnih ponudb in drugo. Vse na ekranu pred vašim prodajalcem.
- 7. Sistem popustov** – z možnostmi bogat sistem popustov vam omogoča opredeljevanje posebnih ponudb iz enega mesta za več lokacij. Ponuja možnost določanja posebnih cen za določeno lokacijo, skupino produktov, posamezni produkt ali določeno skupino strank. Poleg tega pa omogoča tudi druge tipe akcij, kot so happy hour, 1+1 in podobno.
- 8. Kartice zvestobe** – nagrajevanje zvestih kupcev je ključnega pomena, poleg tega pa vam omogoča spremljanje njihovih nakupnih navad ter pomaga pri določanju akcij in popustov.
- 9. Posebna ponudba na računu** – rešitev vam omogoča, da na računu ali posebnem izpisu stranki podarite kodo za popust ob naslednjem nakupu, posebni popust za določeni artikel, vrednostni popust ali pa ji ob nakupu določenega artikla nekaj podarite. Seveda sistem na te ugodnosti za stranko jasno opozarja prodajno osebje.
- 10. Direktna povezava do spletne trgovine** – direktna povezava vam omogoča, da je sistem povezan s spletno trgovino in tako zagotavlja vpogled v realno stanje celotne zaloge, poleg tega pa omogoča avtomatski prenos naročilnic in ostalih dokumentov v in iz sistema in s tem minimizira administrativno delo.

11. **Ceniki** – napredni ceniki vam omogočajo, da enostavno in hitro nastavite osnovne cenike, določite posebne cene ali pa opredelite posebne cene za določene kupce, skupine kupcev in artiklov ali skupine artiklov.
12. **Reklamacije in vračila** – sistem zajema tudi vodenje reklamacij in servisnega procesa, kot tudi upravljanje z vračili in vročitev dobropisa.
13. **Mobilna (ambulantna) prodaja** – tudi prodaja na terenu je zajeta v rešitev in vam tako omogoča, da opravite prodajni postopek na kateri koli lokaciji.
14. **Kategorizacija artiklov** – artikle lahko poljubno kategorizirate. Kategorizacija je zelo odvisna od panoge s katero se ukvarjate. Na primer trgovina s tekstilom upravlja kategorizacijo po velikosti in barvi artikla in s tem lažje spremlja zalogo.
15. **Veleprodaja** – poleg celotnega trgovskega poslovanja vam sistem omogoča tudi vodenje veleprodaje, v kolikor je to del vašega procesa. Povezljivost med obema sistemoma omogoča prihranek časa pri delu in prenosu dokumentov.
16. **Centralno upravljanje** – rešitev je zgrajena tako, da vam omogoča upravljanje številnih lokacij iz sedeža podjetja, kar pomeni, da cene, popuste, artikle in so tako vnašate in urejate iz enega mesta ter s tem preprečite morebitne napake s strani posamezne prodajne enote.
17. **Uporabniške pravice** – celotna rešitev temelji na več nivojskem principu, kar pomeni, da lahko določeni uporabniki dostopajo do točno določenih modulov, ki jih potrebujejo za svoje poslovanje. Poleg tega pa POS sistem mogoča hitro prijavo (PIN ali magnetna kartica) za prodajno osebje.